

[gerenciaimpacta@universidadean.edu.co](mailto:gerenciaimpacta@universidadean.edu.co)  
Carrera 11 No. 78 - 47 Bogotá D.C  
Cundinamarca, Colombia, Suramérica.



Aceleración y  
Transformación

# **FOUNDERS HUB**

## **Consultorio de Emprendimiento e Innovación**

### **2026**



## **Iniciativa de Impacta Emprendimiento Sostenible y la Dirección de formación transversal en emprendimiento**

### **1. Objetivo:**

El Founders Hub tiene como objetivo identificar, diagnosticar y acompañar a fundadores en diferentes etapas de desarrollo de sus emprendimientos, mediante un proceso estructurado de caracterización y asesorías especializadas, que respondan a sus necesidades específicas, con el fin de impulsar su avance, fortalecimiento y crecimiento.

En este espacio se busca que el emprendedor reciba una orientación personalizada a partir de un diagnóstico y de su perfil como fundador, permitiendo priorizar los retos clave de su emprendimiento y definir una ruta de acompañamiento ajustada a su nivel de madurez.

A través de estrategias de acompañamiento individual, asesoría y seguimiento basado en la ejecución, los emprendedores accederán a herramientas y recomendaciones prácticas en áreas como modelo de negocio, aspectos legales, marketing, contabilidad, aspectos tributarios, financieros y comerciales, que les permitan avanzar de manera efectiva en la consolidación y escalamiento de sus iniciativas.

### **2. Dirigida a:**

Fundadores y equipos emprendedores que se encuentren en diferentes etapas de desarrollo de sus iniciativas, desde la conceptualización de una idea de negocio hasta emprendimientos en crecimiento o consolidación.

### **3. Criterios de Participación:**

Para acceder al Founders Hub, los emprendedores deben cumplir como mínimo con los siguientes requisitos:

- Ser estudiante, graduado, colaborador o docente eanista.
- Contar con una idea de negocio, prototipo o emprendimiento en operación.
- Identificarse en alguna de las etapas: Idea, Prototipo, Producto Mínimo Viable (PMV), Producto lanzado.
- Disposición para participar en sesiones de diagnóstico y asesoría.
- Cumplir y avanzar con los compromisos definidos en cada sesión.
- Gestionar de manera autónoma su proceso de avance entre sesiones.
- Brindar información veraz y suficiente sobre el estado del emprendimiento.

#### 4. Alcance

El Founders Hub contempla un proceso de secciones personalizadas y rutas diferenciadas, diseñadas para responder con precisión a las necesidades y al tipo de emprendimiento de cada fundador.

El alcance se desarrolla a través de los siguientes componentes:

- **Prediagnostico (Perfil Emprendedor)**

El proceso inicia con la aplicación de una encuesta estructurada, el uso de herramientas analíticas (IA) y/o la realización de una sesión de diagnóstico individual. Estas acciones permiten desarrollar, de manera ágil, una caracterización preliminar del fundador emprendedor y su iniciativa.

Este proceso facilita:

- Identificar la etapa de desarrollo del emprendimiento (idea, validación o crecimiento).

- Analizar elementos clave como el problema, la solución y el estado del modelo de negocio.
  - Identificar las necesidades específicas del emprendedor en base a los elementos de las sesiones establecidas.
  - Enrutar y priorizar las secciones especializadas que el fundador emprendedor debe tomar de acuerdo con los resultados del pre-diagnóstico
- **Activación de asesorías y acompañamiento**  
A partir del pre-diagnóstico, el fundador emprendedor accede a un proceso de sesiones estructuradas según la necesidad de la iniciativa:

#### **Track de emprendimiento en transformación y sodificación:**

Dirigido a iniciativas de negocios convencionales con modelos probados, enfocados en la venta de productos o servicios en un mercado local o regional.

Tienen derecho a:

- Acceso hasta dos (3) sesiones de acompañamiento en áreas priorizadas según el diagnóstico.
- Enfoque práctico orientado a resolver necesidades puntuales a través de acciones concretas para el avance del emprendimiento.

#### **Track de emprendimiento con enfoque especializado a**

**(Startups):** Dirigido a emprendimientos que incorporan Innovación tecnológica, Sostenibilidad, Componentes de innovación avanzada o inteligencia artificial

Tienen derecho a:

- Acceso hasta tres (4) sesiones especializadas con expertos, de acuerdo con la necesidad identificada, con perfiles específicos para profundizar en aspectos estratégicos y de escalabilidad.

## 5. Beneficios

Cada Fundador emprendedor podrá acceder a los siguientes beneficios:

- Hasta cuatro (4) asesorías especializadas, de acuerdo con la necesidad identificada. Estas podrán desarrollarse en modalidad personalizada y/o grupal, abordando temas como:
  - Modelo de negocio
  - Finanzas
  - Comercial /ventas
  - Marketing
  - Legal y tributario
  - Tecnología e innovación
- Potencial conexión con fondo Impacta y otros fondos de impacto o vehículos para levantamiento de capital.
- Acceso a espacios de Coworking en el edificio Ean Legacy

## 6. Compromisos del Fundador Emprendedor

Cada emprendedor deberá demostrar compromiso y participación activa en:

- Asesoría personalizadas y/o grupales durante el track de emprendimiento asignada.
- Sesiones de seguimiento de su proceso con la coordinación o profesional del programa.
- Entregables del fundador emprendedor
  - Implementación de acciones definidas en las asesorías.

- Desarrollo de actividades asignadas.
- Evidencia de avances.
- Entregables requeridos para las siguientes sesiones.

En caso de que el emprendedor o equipo no cumpla con una participación proactiva o no entregue los compromisos establecidos, podrá ser condicionado por el coordinador o profesional del programa.

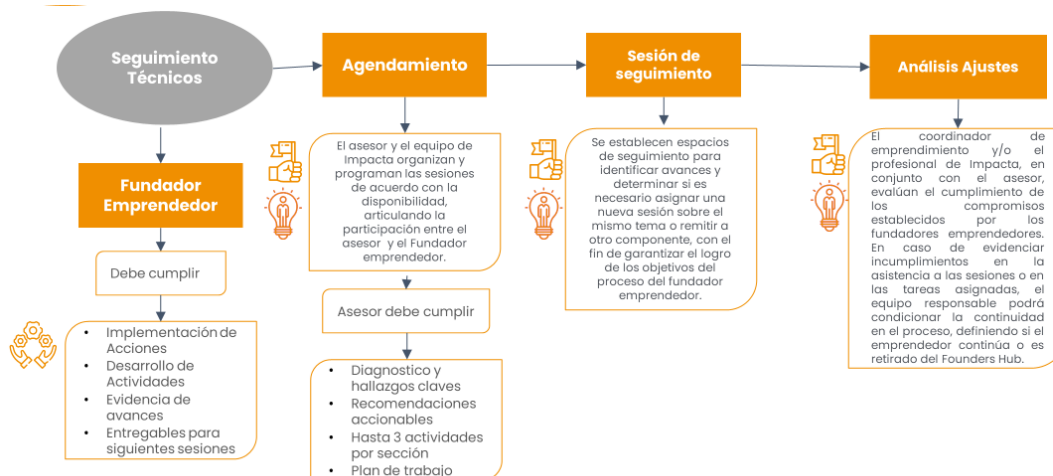
Una vez evaluado el nivel de cumplimiento, se determinará su continuidad o retiro del Founders Hub. En caso de retiro, se formalizará mediante un documento que evidencie el proceso, el desempeño del emprendedor y las razones de la decisión, garantizando la trazabilidad tanto para el fundador como para el programa.

## 7. Proceso metodológico

El proceso tiene el potencial de dar lugar a:

- **Cierre:** en el momento en que el emprendedor finaliza su ruta de asesorías especializadas o alcanza las metas de la asesoría.
- **Continuidad:** cuando necesita más asesoramiento o profundización en otras áreas.

La permanencia en el Founders Hub está condicionada al progreso y dedicación del emprendedor.



## 8. Escenarios de operación Founders Hub

El Founders Hub contará con una distribución de horas diferenciada según el tipo de emprendimiento, integrando el apoyo académico de la Dirección de Formación en emprendimiento.

Tipo de emprendimiento	Horas asignadas
Emprendimientos con enfoque startup	450 horas
Emprendimientos tradicionales	290 horas

**Nota:** La disponibilidad de los docentes estará sujeta a la asignación y oferta de horas establecida

## 9. Indicadores de evaluación (CRM)

El Founders Hub contará con un sistema de seguimiento basado en CRM que permitirá medir la efectividad del modelo a partir de indicadores de gestión, resultado e impacto.

La información será consolidada en tableros de control (dashboards) que permitirán visualizar en tiempo real el desempeño del Founders Hub y apoyar la toma de decisiones basada en datos.

Para asegurar la trazabilidad del proceso y la calidad de las sesiones, el asesor será responsable de diligenciar la bitácora de cada sesión a través de un formulario (Forms). Esta información será consolidada por el profesional en el CRM, donde se registrarán las herramientas compartidas, las recomendaciones brindadas y las evidencias de avance del emprendedor, permitiendo su seguimiento dentro del sistema de gestión.